

STELLAR LINK

vol. 15

2012年

4月号



クラウド型リモートアクセスサービス
『マジックコネクト・モバイル』



UCOM光『プレミアムギガヒットアクセス』



3月16日 新型iPadついに発売！
新型iPadとiPad2のスペックを比較！！



販売管理システム『商奉行 i』
仕入・在庫管理システム『蔵奉行 i』のご紹介



ELECOM Logitec 『カスタムコントローラ』



速報！平成24年度税制改正大綱



STELLAR LINKフェア in日比谷公園
4月18日(水)に開催！



キヤノンお客様満足度アンケートのご案内



いつでもどこでも My Office

2012年2月27日
販売開始

マジックコネクト・モバイル

マジックコネクト・モバイルは、iPadやAndroid端末から社内PCを操作できるビジネス向けのリモートアクセスサービスです。

- ✓ iPadやAndroid端末の新規導入を検討している
- ✓ iPadやAndroid端末を導入したが、もっと活用方法は無いかな？

といったユーザー様にオススメです。



● 価格

- ✓ 1アカウントあたり 初年度 ¥22,000~、以降 ¥12,000~/年

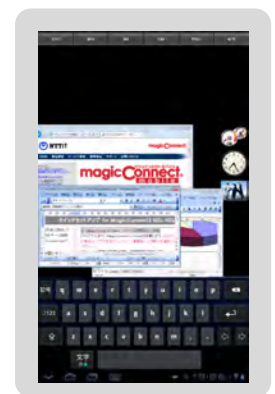
● 主な用途

- ✓ 営業マンの外出時の業務効率化

外出中でもメールや業務システムが利用できるため、迅速な顧客対応や見積作成・日報投入などがおこなえます。交通費や残業代削減にも貢献。

- ✓ マネジャーの外出時の決裁・承認処理

外出先から社内の承認処理などの基幹システムを操作できるため、決裁待ち案件がなくなり、ビジネスチャンスを見逃しません。



● iPadでの操作イメージ



1. スマートデバイスのアイコンからマジックコネクトビューアを起動。



2. マジックコネクトのアカウント情報を入力し、接続。



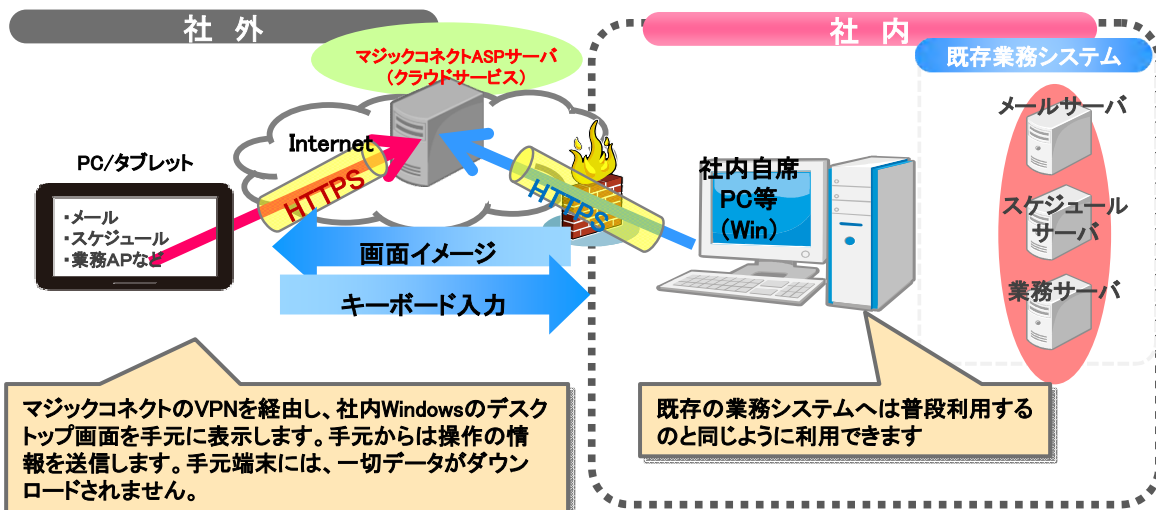
3. リモート操作する社内PCを選択し、RDP接続。



4. 社内PCのログイン画面が表示。社内PCにログインして業務を実施。

●サービス構成・主な接続手順

- ・社内PCにソフトウェアをインストールし、起動しておく
- ・タブレット端末にマーケットからソフトウェアをインストールし、起動する
- ・ID/パスワードを入力し、社内PCに接続



●価格構成例(消費税別)

	型番	1年目	2年目以降
初期費用	MC-ACT-MOB	10,000	0
年間使用料	MC-MOB-LIC	12,000	12,000
合計		22,000	12,000

	型番	1年目	2年目以降
初期費用	MC-ACT-MOB	10,000	0
	MC-ACT-NDL	15,000	0
	MC-OPT-GRP	1,000	0
年間使用料	MC-MOB-LIC	12,000	12,000
	MC-ACT-LIC	18,000	18,000
合計		56,000	30,000

(2012年1月現在)
導入社数1,800社の信頼と実績

マジックコネクト
magicConnect®

マジックコネクトは、Windows や Mac でも使えます。
お問合せください。



開発・販売
NTTアイティ株式会社
マジックコネクト事業部
〒231-0032 神奈川県横浜市中区不老町2-9-1
お問合せ先: info-ma@ntt-it.co.jp

▶ **プレミアムギガビットアクセスの特長**

最大1Gbps 広帯域回線の快適さと最低帯域保証の安心感を両立

1 最低帯域保証で“お客様のための帯域”をご用意

「プレミアムギガビットアクセス」は、下り最大1Gbpsの広帯域回線でありながら、上り契約帯域の10%分（10Mbps～100Mbps）を最低帯域保証としてご提供いたします。最低帯域保証はお客様のための帯域をご用意するので、基幹系や音声系などの安定した帯域を必要とする大切なデータを安心して流せます。専用線サービスは高額と感じているけれども、利用帯域に従来以上の安心感を求められるお客様に最適です。

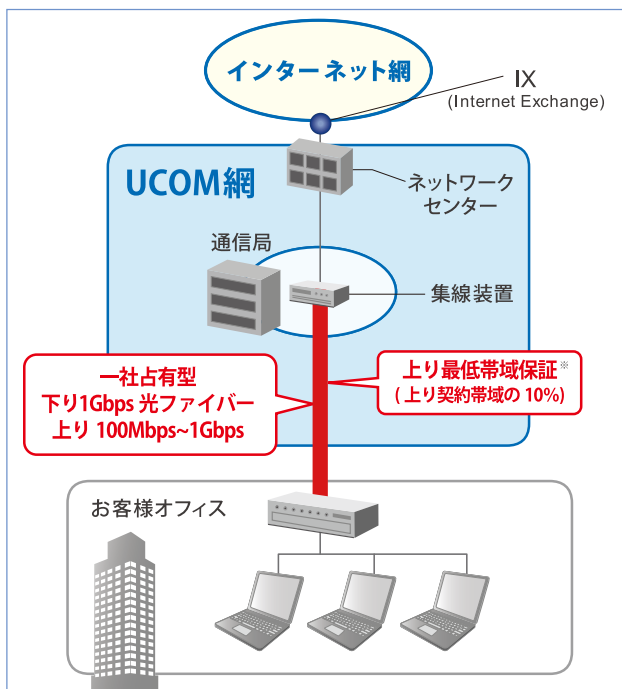
2 ご利用用途に合わせて選べる豊富なラインアップ

「プレミアムギガビットアクセス」は、下り1Gbps、上りは100Mbpsから1Gbpsまでの6段階の契約帯域をご用意しており、ネットワーク環境に応じてL2接続/L3接続をお選びいただけます。お客様のご利用用途、トラフィック状況や将来の事業拡大に備えたスペック×コスト効率の最適化と柔軟なネットワーク構築に対応します。

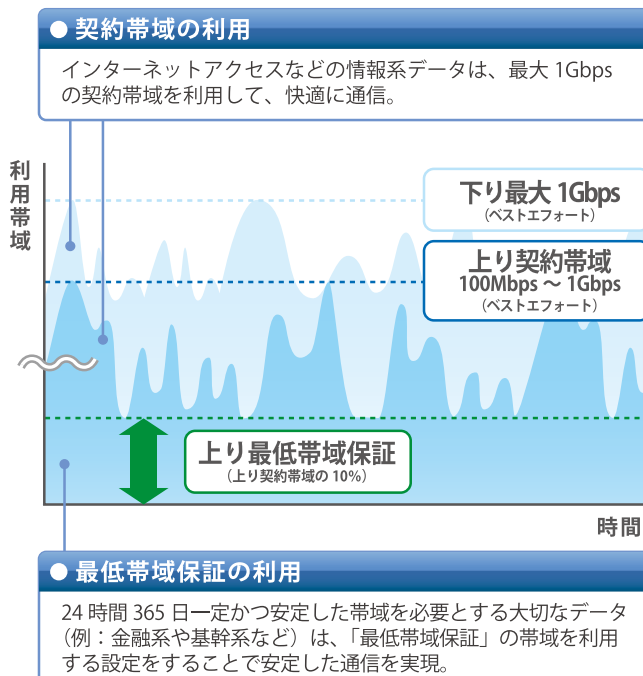
3 SLA 標準 1Gbps インターネット 接続サービスをさらにプレミアムに

「プレミアムギガビットアクセス」は、どの契約帯域のご利用であっても回線総量1Gbpsの光ファイバーをお客様のオフィスだけの占有型で提供します。「SLA(Service Level Agreement：サービス品質保証制度)」に加え、24時間現地対応が可能なサポートサービス（サポートプラスプレミアムコース）、ネットワーク監視ツール（トラフィックモニタ）、Ping死活監視（Ping監視）を標準装備し、ビジネスにふさわしい信頼の環境をご用意します。

▶ **プレミアムギガビットアクセスの利用イメージ**



※通信局より上位は運用による帯域確保を行っております。



アップル製品 のことなら私たちにおまかせください！



今回は、iPadの新旧比較を一覧表にしてご案内いたします。

私の時代に比べると圧倒的にテクノロジーが進化してしまいました！
正直に申し上げてびっくりです！
でも、当時のプロモーションビデオでは、今の時代を予見するコンテンツが放映されていたんです。
その夢を実現する為に、着実にテクノロジーの開発を続けてきた我が生みの親、「アップル社」は改めてやっぱり凄いと思います。
もちろん！私のDNAもしっかり受け継がれています！（の、はずです。）

3月16日発売の新iPad VS iPad2のスペック比較

何と言っても特徴は画像の取り込み・処理・表現力！

	新しいiPad (2012年3月16日発売モデル)	iPad2 (現モデル)
プロセッサ (CPU)	Apple A5X(DualCore)	Apple A5(DualCore)
グラフィック	未公開(QuadCore)	PowerVR SGX543MP2(DualCore)
ディスプレイ	9.7インチIPS高解像度Retinaディスプレイ 2048 × 1536ピクセル	9.7インチIPS高解像度ディスプレイ 1024 × 768ピクセル
背面カメラ	iSightカメラ 5Mピクセル(タップによるオートフォーカス)1080P動画、ビデオ手ぶれ補正	720P動画、静止画5倍デジタルズーム
前面カメラ	VGA (640 × 480)	VGA (640 × 480)
ワイヤレス	・Wi-Fi(802.11a/b/g/n) ・Bluetooth4.0テクノロジー	・Wi-Fi(802.11a/b/g/n) ・Bluetooth2.1+EDRテクノロジー
	ソフトバンク ・Wi-Fi+4G(LTE)	ソフトバンク ・Wi-Fi+3G
サイズ及び重量	Wi-Fi 高さ241.2mm/幅185.7mm/厚さ9.4mm 重量652g	Wi-Fi 高さ241.2mm/幅185.7mm/厚さ8.8mm 重量601g
	Wi-Fi+4G 高さ241.2mm/幅185.7mm/厚さ9.4mm 重量662g	Wi-Fi+3G 高さ241.2mm/幅185.7mm/厚さ8.8mm 重量613g
バッテリー 駆動時間	最大10時間 Wi-Fiでのインターネット利用、ビデオ再生、オーディオ再生時	最大10時間 Wi-Fiでのインターネット利用、ビデオ再生、オーディオ再生時
	最大9時間 携帯電話データネットワークでのインターネット利用時	最大9時間 携帯電話データネットワークでのインターネット利用時
ボディカラー	ブラック又はホワイト	ブラック又はホワイト
価格	Wi-Fi ・16GB:42,800円 ・32GB:50,800円 ・64GB:58,800円	Wi-Fi ・16GB:34,800円
	Wi-Fi+4G ・16GB:53,800円 ・32GB:61,800円 ・64GB:69,800円	Wi-Fi+3G ・16GB:45,800円

私たちのアップル製品への“こだわり”は、

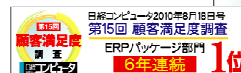
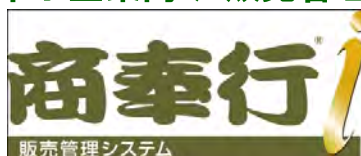
- ①訪問販売
- ②徹底的なアフターフォロー
- ③確かな知識

進化を続けるアップルコンピュータ！！

何でもご相談ください！
最適なお提案を申し上げます！



中小企業向け 販売管理システム 仕入・在庫管理システム



※日経コンピュータ 調べ

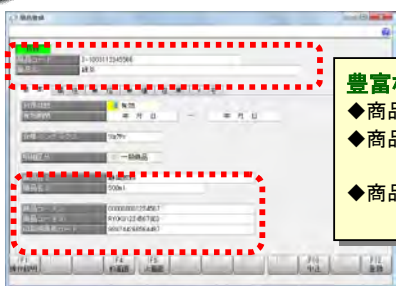


既存の販売管理・仕入管理・在庫管理業務プロセスを改善・効率化するための最新機能を搭載しつつ、操作性を徹底追求。販売管理・仕入管理システムに求められる業務処理統制機能も標準搭載し、お客様に満足かつ安心してご利用いただけるシステムです。

4つの機能コンセプト

- 1 **商品管理の充実**
幅広い業種に対応し、きめ細かな商品管理を実現
- 2 **業務プロセスの改善**
正確でスピーディな業務プロセスを意識した機能を搭載
- 3 **業務処理統制の強化**
データの安全性、信頼性の確保を実現
- 4 **管理・分析機能の向上**
経営戦略立案に活かせるデータの有効活用を実現

1.商品管理の充実 幅広い業種に対応できるよう、豊富なマスタースペックをご用意



【商品登録】

- 豊富な商品管理項目**
- ◆商品コード : 4~15桁
 - ◆商品名2・3 : 型番やサイズ、色など登録可能
 - ◆商品コード2・3: JANコードやメーカーコードなど登録可能

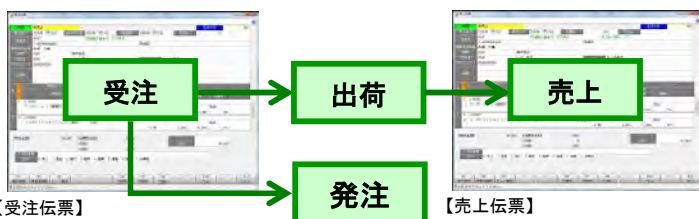
さまざまな取引単価に対応
取引形態に合わせた単価を設定可能。
キャンペーン価格も設定可能。

- 【対応可能単価】
- ・標準単価
 - ・得意先別単価
 - ・仕切(掛率)単価
 - ・数量別単価
 - ・ランク別単価(No.1~5)
 - ・仕入先別単価
 - ・期間単価
 - ・単価区別単価

2.業務プロセスの改善 業務プロセスを改善する機能で、業務の正確性とスピード性を実現

●受注・発注管理のシステム化を支援

受注業務はすべての業務の始まりです。受注管理のシステム化により、受注業務だけでなく業務全体の効率化を実現します。



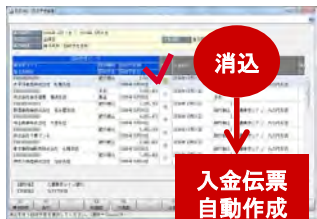
【受注伝票】

【売上伝票】

- 受注管理のシステム化を支援する主な機能**
- ◆出荷指示の為に受注伝票から納品書を出力可能。
 - ◆受注伝票から売上伝票へデータ連携。
入力作業の効率化、受注残の管理を実現。
 - ◆受注伝票と同一内容の発注伝票の作成指示が可能。

●売掛金(買掛金)管理の徹底を実現

未回収のチェックを確実にし、売掛金管理の徹底を実現します。また、消込業務の負担を軽減します。



【回収予定基準】

- 売掛金管理の徹底を実現する主な機能**
- ◆回収条件に基づいた正確な回収予定表の出力が可能。
 - ◆業務フローに合わせて2種類の消込方法をご用意。
- 【回収予定基準】
回収消込と同時に入金伝票を自動作成。
- 【入金伝票基準】
入力した入金伝票をもとに消込を実施。

入金消込・支払消込オプション

より細かく入金管理を行い、個別回収消込を行うお客様へ

- ・伝票単位、明細単位で消込が可能
- ・回収予定基準、入金伝票基準両方に対応
- ・滞留債権年齢表の出力が可能

3.業務処理統制の強化 不正処理や入力ミスを防止する機能を実装し、業務処理を統制

●原価割れ、与信額チェック

「原価割れ」や「与信額」を伝票入力時にチェック。警告メッセージを表示して登録を防止します。

●請求(精算)情報保護

請求書発行後に、請求期間内の伝票を登録・修正・削除不可に。





4.管理・分析機能の向上

日々の蓄積されたデータを活用・分析し、戦略立案をサポート

● 充実した管理・分析機能を搭載

日々蓄積されたデータから売上動向などの確なデータを把握可能にする機能を搭載し、管理帳票を出力できます。



【売上集計表】

【売上行列表】

主な管理・分析機能

- ◆得意先、仕入先、商品を地域別、業態別のようにグループ分けして集計が可能。
- ◆部門、担当者、プロジェクト別にも集計が可能。
- ◆過去複数年を含めたデータ集計が可能。
- ◆帳票の二次加工のため、EXCELダイレクト転送機能を搭載。
- ◆ページ軸、縦軸、横軸の項目を自由に選択可能なマトリックス表が作成可能。

● 正確な在庫管理を実現

正確な在庫管理を実現する機能で、適正在庫を保ち、欠品や過剰在庫を防止を支援します。



【在庫一覧表】

【棚卸一括登録】

正確な在庫管理を実現するための主な機能

- ◆倉庫別在庫管理が可能。
- ◆棚卸業務の負荷を軽減する棚卸一括登録機能。
- ◆生産伝票、分解伝票を搭載。
- ◆4つの在庫評価方法から選択して在庫金額を把握可能。
・標準原価法 ・総平均法 ・最終仕入原価法 ・月次移動平均法



このようなお客様におすすめです。

- 1つの商品に管理したい商品コードが複数存在する。 **商 蔵**
- 商品名に加え、規格やサイズなどの名称が存在する。 **商 蔵**
- 期間特定のキャンペーン価格がある。 **商 蔵**
- 1つの商品で荷姿ごとに単価管理をしたい。 **商 蔵 SPシステム**
- 数量によって単価が変わる。 **商 蔵 SPシステム**
- 受注管理、受注残(未出荷残)管理をしていない。 **商**
- 受注時に与信額や原価割れのチェックをしていない。 **商**
- 受注時に在庫が無い商品の発注伝票も同様に作成している。 **商 蔵**
- 得意先指定の納品書がある。 **商 Sシステム**
- 請求書発行後、請求期間の伝票を追加、修正、削除できてしまう。 **商**
- 正確な回収予定表が出力できていない。 **商**
- 回収消込を手作業で行っているため、手間がかかる。 **商**
- 一部入金があるが、未入金を伝票単位、明細単位で管理できていない。 **商 入金消込オプション**
- FBデータをもとに入金伝票を手入力している。 **商 Sシステム**
- 発注管理、発注残(未入荷残)の管理をしていない。 **蔵**
- 支払締処理後に精算期間の伝票を追加、修正、削除できてしまう。 **蔵**
- 支払消込を行っていない。もしくは、手作業である。 **蔵**
- 一部支払があるが、未払分を伝票単位、明細単位で管理できていない。 **蔵**
- 支払データをもとにFBデータを作成していない。 **蔵 蔵 支払消込オプション**
- リアルタイムに倉庫別の在庫数量を把握していない。 **蔵**
- 複数の商品を組み合わせ、新たな商品を生産する。 **蔵**
- 部門やプロジェクト別の売上・仕入金額を管理できていない。 **商 蔵**
- 商品、得意先、仕入先をグループ分けして集計できていない。 **商 蔵**
- 過去の複数年の売上・仕入推移表を出力できていない。 **商 蔵**
- 別システムで作成されたマスタや伝票データを受入する。 **商 蔵 Sシステム**

価格

◆奉行i シリーズ スタンドアロン

税込価格(本体価格)

製品名	Bシステム	Sシステム	SPシステム
商奉行i(販売管理システム)	210,000円(200,000円)	262,500円(250,000円)	346,500円(330,000円)
蔵奉行i(仕入・在庫管理システム)	210,000円(200,000円)	262,500円(250,000円)	346,500円(330,000円)

※Sシステム : Bシステム + 汎用データ受入機能、オリジナルフォーム機能、FBデータ連携機能、契約販売(商奉行i)
 ※SPシステム : Sシステム + 単価区分別単価、数量別単価、行列表

◆奉行i シリーズ NETWORK Edition (ネットワーク対応)

製品名			3ライセンス	5ライセンス	10ライセンス
商奉行i NETWORK Edition 蔵奉行i NETWORK Edition (共通価格)	Type NS	for SQL	924,000円(880,000円)	1,134,000円(1,080,000円)	1,449,000円(1,380,000円)
		with SQL	1,092,000円(1,040,000円)	1,344,000円(1,280,000円)	1,764,000円(1,680,000円)
	Type NP	for SQL	1,029,000円(980,000円)	1,239,000円(1,180,000円)	1,554,000円(1,480,000円)
		with SQL	1,197,000円(1,140,000円)	1,449,000円(1,380,000円)	1,869,000円(1,780,000円)

★10ライセンス以上もご用意しております。※for SQL : 別途 Microsoft SQL Server 2008 R2(Express Editionは除く)が必要です。
 ※with SQL : Microsoft SQL Server 2008 R2およびクライアントアクセスライセンス[ランタイム版]がバンドルされています。
 ※Type NS : スタンドアロン Bシステム又はSシステム Type NP : スタンドアロン SPシステムと同等。



株式会社 オービックビジネスコンサルタント

URL <http://www.obc.co.jp>

XPがなくなっても

こま

困っているユーザーに



長期供給の
XP搭載端末が
ほしい…



XP搭載の
業務用端末が必要！



将来の保守用に端末在庫
したいが、必要数量が
見えない…

朗報!



ロジテックでは
Windows® XP Professional
for Embedded Systems を搭載した
特定用途向け専用端末を

2016 年まで継続供給いたします。

ご注意：本端末は汎用的な使用はライセンス上、許可されておりません。詳細は本広裏面をご参照下さい。



カスタムコントローラは
ロジテックにおまかせ!

解決する
ハードウェアは裏面へ!

リース関連税制（抜粋）

以下の内容は今後改正されるもの、改正が予定されるものを含んでいます（平成23年度、平成24年度税制改正大綱などを参考）。改正内容は今後政令などを確認する必要があります。

①減価償却制度

定率法の償却率がいわゆる「250%償却」から「200%償却」へ改正されます。

	改正前	改正後	
定率法の償却率	定額法の償却率 ×250%	定額法の償却率 ×200%	平成24年4月1日以後に 取得する資産

②「中小企業投資促進税制」の2年延長

対象資産の追加や、範囲の見直しを行ったうえで、適用期限が平成25年度末まで2年延長される予定です。

対象事業者：青色申告書を提出する中小企業者など
（資本金（出資金）1億円以下で従業員が1000人以下など）

購入・割賦の場合	リースの場合
いずれかを選択 取得価額×30%の特別償却 取得価額×7%の税額控除	リース料総額×7%の税額控除
*税額控除は資本金（出資金）3,000万円以下の法人もしくは個人のみ適用	

リースは
税額控除
のみ適用

③「少額減価償却資産の取得価額の損金算入特例」の2年延長

適用期限が平成25年度末まで2年延長される予定です。

	中小企業者等の少額減価償却資産の特例 （措置法67条の5）
資産の取得価額	10万円以上30万円未満
対象事業者	青色申告書を提出する 中小企業者など
限度額	合計300万円未満
償却方法	全額損金算入

リース・割賦共
に適用可能！

★注意点

税制上、損金算入は、資産の種類や支出の種類、消費税の処理方法などによって異なります。本書によって損金処理の方法を保証するものではありませんので、具体的な税務処理は、税理士へご相談ください。

春の

STELLAR

LINK

フェア 2012 in 日比谷公園



日時: 2012年4月18日(水)
AM11:00~PM18:00

コスト削減のお手伝いいたします。

iPad・iPhone関連の商品・セミナー
ご用意しております。
ご来場お待ちしております。



出展企業

キヤノンマーケティングジャパン
理想科学工業株式会社
ソフトバンクテレコム
Apple
他

セミナー

『法人向けモバイル活用術』

『内製化によるコスト削減』

無料プリントサービス

『名刺プリンタによる印刷』
『大判プリンタによる印刷』
『RISO ORPHISによる印刷』

開催場所: 日比谷図書文化館 7F 千代田区日比谷公園1番4号(日比谷公園内)

ご予約のお客様
感謝プレゼント



ご来場予約頂きましたお客様
みなさまにプレゼント!!

※別途抽選会もご用意しております!!



お客様満足度アンケートのご案内

～お客様の声をお聞かせください～

おかげさまでステラグループは、キヤノンの実施するお客様満足度調査で昨年『**全国 第1位**』という評価をいただきました。

これからもお客様からいただいたご意見により、さまざまな改善を続けることで『**より質の高いサービスの提供**』『**もっとステラグループを知ってもらおう!**』につなげてまいりたく、2012年もお客様満足度調査を実施させていただきます。

お客様への「より質の高いサービス」を目指し、キヤノン製複写機をご愛用のお客様を対象にインターネットによるアンケートの実施をさせて頂いております。

調査期間

(アンケート実施期間: 2012年 4月1日～9月30日)

下記のダイレクトメールが届きましたら、ご協力を賜りますようお願い申し上げます。

料金別納郵便

□□□□□□

お客様アンケートのお願い

キヤノンマーケティングジャパン株式会社では、ご使用の複写機/コピー機やアフターサービスについて、お客様の評価をお聞かせいただき、より一層のサービス向上につなげるため、インターネットによる「キヤノン複写機/コピー機お客様アンケート」を実施しております。
ご多忙の折、まことに恐縮ではございますが、アンケートにご協力を賜りますようお願い申し上げます。

Canon
キヤノンマーケティングジャパン株式会社
東京都港区南2-16-6
ホームページアドレス <http://canon.jp>

詳細はこちら

※本案内は、ご使用に際して必ず複写機の保守契約(DMG契約)締結のお客様宛てに寄附させていただきます。

アンケートにご協力いただきましたお客様に感謝の意を込めて、抽選でキヤノン製品を進呈します。

抽選で30名 コンパクトデジタルカメラ **IXY 315**

抽選で30名 電子辞書 **Wordtank Z400**

環境配慮型 卓上電卓 **TS-1200TG** 抽選で500名

未来につなぐ **ふるさとプロジェクト**

キヤノンマーケティングジャパン(グループ)では、お客様、従業員、パートナー企業の皆さまと取組む社会貢献活動「未来につなぐふるさとプロジェクト」を国内の様々な地域で行っています。
この度のアンケートにご回答頂きますと、お客様に代わってキヤノンマーケティングジャパンが「未来につなぐふるさとプロジェクト」へ10円を寄付致します。アンケートへご協力のほど、よろしくお願い申し上げます。

※このハガキは昨年度の見本です

この度、お客様がアンケートにご回答いただきますと、お客様に代わってキヤノンマーケティングジャパンが「東日本大震災の復興支援」および「自然再生活動」それぞれに**10円**を寄付いたします。

■ご挨拶■

お客さま 各位
ステラグループ株式会社 代表取締役社長の川井昇です。

今年は例年になく寒い冬となりましたが、ようやく毎日に暖かさを増し、春の訪れを感じる季節となりました。お客さまには益々ご健勝のこととお慶び申し上げます。いつも大変お世話になり、誠にありがとうございます。

4月になり、弊社も新入社員を迎えます。新入社員のいささか緊張した初々しい姿を見ますと、毎年のことながら、自分自身のその頃を思い出し、改めて、初心に立ちかえって精進しようと思う次第です。さて、新入社員と言えば、新しいデスク・チェア、そしてパソコンの準備はお済みでしょうか？ぜひ私たちステラグループの担当者にご相談ください。よい製品をお求めやすいお値段でお届けいたします。

また、弊社では、4月18日、日比谷公園の日比谷図書文化館において、-春の STELLAR LINK フェア-を開催します。今回のテーマは、「コスト削減のお手伝い」きっとお役に立てる『何か』を見つけていただけるはずです。お客さま皆様方のご来場を社員一同お待ちしております。

■会社概要■

会社名:ステラグループ株式会社 <http://www.stargpj.jp/>
設立:1973年7月 資本金:9,500万円 代表者:代表取締役社長 川井 昇

営業拠点 本社	東京都千代田区神田神保町2丁目4番地 九段富士ビル4階
日本橋オフィス	東京都中央区日本橋小舟町12番10号 共同ビル堀留1階101号室
立川オフィス	東京都立川市柴崎町2丁目3番6号 第一生命ビル3F
三鷹オフィス	東京都武蔵野市中町1丁目9番5号 第一中央ビル3F
神奈川オフィス	神奈川県横浜市中区尾上町6丁目86番1号 関内マークビル2階

■事業内容■

- OA機器およびコンピュータ機器の販売とメンテナンス・保守
- ネットワークを含む社内システムの設計・構築・運用管理
- システム開発
- 什器備品・消耗品・オフィス家具の販売
- デジタルデータ総合出力サービス・クリエイティブワークの企画・制作
- 人材派遣【(般)13-01-1334】・アウトソーシングビジネス



■編集後記■

徐々に寒さも和らぎ、暖かい日が増えてきました。暖かくなることでウトウトしたり、眠くなることがあります。

最近よく耳にする“朝活”出勤前や休日の朝の時間を活用して、仕事や勉強、趣味などに励むことを意味するそうです。

私は早起きをするのは苦手ですが、朝に余裕があるとスッキリとした気分でも一日を迎えることができ、朝の行動力や気分は、一日を左右すると感じることがあります。

どうやら、朝は頭がすっきりしている状態なので、物事をじっくり考えることに向いているそうですよ。

「早起きは三文の徳」ということわざがありますが、朝の時間を有効に利用していきたいと思っています。

今月号も、最後までお読みいただき、ありがとうございます。

■経営理念■

経営理念

Challenge for Oneself

日々成長へ挑戦する人と組織が

Challenge to Dreams

お客様の夢の実現のために
クリエイティブな活動へ貢献し

Changes the Business

お客様とビジネスチャンスを生み出します