

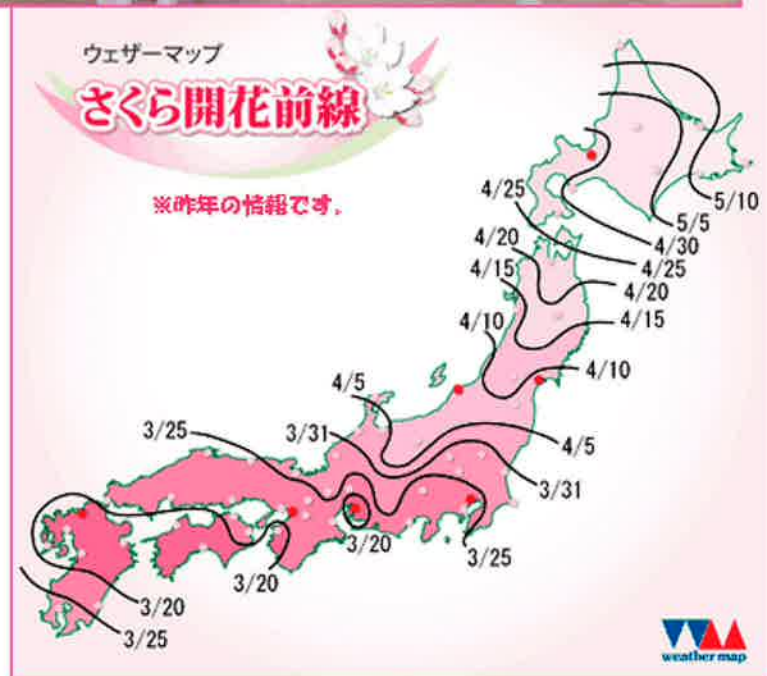
STELLAR

LINK

vol. 14

2012年

3月号



- ◆ ドキュメントソリューション新製品発売開始！
※テーマはコスト削減！
- ◆ 財務会計システム「勘定奉行 I」
- ◆ システム開発・導入事例 vol.3
- ◆ セキュリティ対策・・・キャノン「HOME」
- ◆ リース活用術 vol.1
- ◆ エプソン大判プリンタ買換えキャンペーン！
- ◆ 情報システム業務アウトソーシングのご案内
- ◆ Adobe Creative Suiteライセンス版
バージョンUPキャンペーン
※締切りが近づいてまいりました！（3月16日まで）
- ◆ 弊社主催プライベートフェアのお知らせ！

imageRUNNER
ADVANCE

plus



えらんでマイプリント
for MEAP ADVANCE



ムダな印刷コスト 発生していませんか？



出しっ放しで
誰も取りに来ない
プリントがたくさんある...



プリントした後に
設定ミスに気づくことが
よくある...

モノクロで
よかったのに...

両面にすれば
よかった...

ページ指定
し忘れた...

エクセルで
1ページになると
思ったのに...



imageRUNNER ADVANCEとえらんでマイプリントで
劇的改善！

詳しくは裏面へ！

新製品!



imageRUNNER ADVANCE C2030F+えらんでマイプリントで ムダを減らして、らくらくコスト削減!!

プリントジョブを一旦ストップ!

いきなり紙で出力せずに、
複合機でプリントジョブを一旦ストップ!
もしプリントしたことを忘れてしまっても
ムダな放置プリントは生まれません!

必要なものだけ「えらんで」プリント!

もし設定ミスをしていても、
タッチパネルで出力前に確認できます!
必要なものを「えらんで」出力し、
間違ったもの、不要なものは削除できます!



できる! 減らせる! 3つのポイント!



コスト削減!

▶ 「放置プリント削減」、「ミスプリント削減」、「コスト意識向上」で無駄な印刷コストを削減します。



かんたん導入!

▶ 複合機にも、PCにも特別な難しい設定は不要。かんたんに導入できます。



管理不要!

▶ 導入後に利用ユーザーが増えても、ユーザー登録などの作業は不要。専用の管理者がいなくても、運用もらくらくです。

ご提案構成例



iR-ADV C2030F (カラー/モノクロ30枚機、4段カセット COPY/FAX/PRINTER/SCAN標準モデル)	1,800,000円
本体搬入設置料	37,500円
えらんでマイプリント for MEAP ADVANCE	40,000円
えらんでマイプリント for MEAP ADVANCE インストール料金	2,500円
合計	1,880,000円

※パソコンの設定等、別途費用を頂く場合がございます
※iR-ADV C2030Fの保守料金詳細は別途ご案内させていただきます
※えらんでマイプリント for MEAP ADVANCE保守料金は、500円/月です。

●お求めは信用のある当社で

ステラグループ株式会社

◆ 財務会計システム「勘定奉行i」

財務会計システム

勘定奉行i
財務会計システム



これまでは、主に日々の会計業務の負担軽減や決算報告書の作成を目的として活用されてきた会計システムですが、これからは、企業が迅速な意思決定をする上で必要となる経営指標を取得することができるシステムが求められています。

勘定奉行iの最大の“魅力”

“企業独自の視点”を自由に設定可能！経営意思決定に役立つ会計帳票を勘定奉行iからダイレクトに出力することができます！



企業独自の視点で帳票をワンタッチ出力

意思決定に役立つ情報もパッケージの帳票で見ませんか？

実現

勘定奉行iなら分析科目・集約科目・計算式(加減算)など自由に設定することができますので、経営会議などで利用している会計帳票を直接出力することができます。

Excelで経営会議資料を作成しているお客様必見！

！ このようなお悩みございませんか？

- 1 現状の会計システムでは分析科目などの企業独自の視点が追加できない為、Excelで別途帳票を作成している。
- 2 現状の会計システムでは「科目体系」を1つしか管理できない為、出力する帳票毎にExcel加工が発生している。
- 3 Excelで管理している会計帳票は伝票修正・追加をした際に変更が反映されない為二重管理が必要。

！ 勘定奉行iによる解決策

- 1 勘定奉行iでは企業独自視点として「計科目の追加」や「勘定科目の集約」が自由に行えます。(Excel加工は不要)
- 2 管理・分析の為の企業独自の科目体系を10パターンまで作成できます。これにより複数視点からの分析が可能になります。
- 3 勘定奉行iでは会計帳票を直接出力できる為、伝票修正・追加時モリアルタイムに更新され、二重管理が無くなります。

勘定奉行iからダイレクトに経営会議資料を出力することができます！

<勘定奉行iの科目登録パターン例>

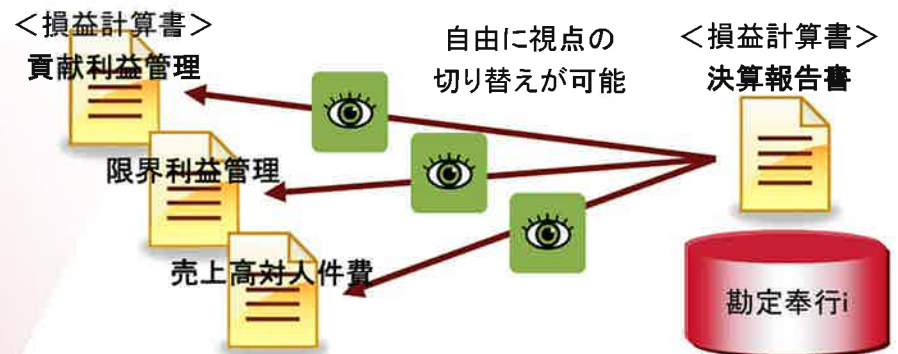
出力様式

企業独自の視点を10パターンまで保持可能

00002 貢献利益管理表	721 給料手当
U0001 売上高	722 賞与
U0002 売上原価	730 法定福利費
URISO 売上総利益	
HANBA 販売コスト	
jinke 人件費	
751 地代家賃	
700 運賃	
701 荷造包装費	
702 広告宣伝費	
703 販売促進費	
704 交際費	
740 旅費交通費	
741 通信費	
742 消耗品費	
743 事務用品費	
744 水道光熱費	
746 修繕費	
749 研修費	
782 雑費	
URISO 売上総利益(+)	
HANBA 販売コスト(-)	
KOUKE 貢献利益	
kanse 間接経費・固定費等	
710 貸倒引当金繰入額	
715 貸倒損失	
720 役員報酬	
724 役員賞与	
725 退職金	
726 賞与引当金繰入額	
727 退職給付費用	
728 役員賞与引当金繰入額	

「人件費」に集約

新たな「計科目」を追加



<勘定奉行iのほとんどの帳票で視点の切り替えが可能です！>
 ・部門集計表 ・取引先集計表 ・摘要集計表 ・科目別推移表
 ・科目別対比表 ・科目別予算実績対比表 ・合計残高試算表

<良くあるケース>

経営者のこのよう一言が会議時に反映できます！

「ちょっと、この〇〇費と△△費を集約して部門毎に見せて！」
 「売上高との比率を追加してコストとのバランスを見せて！」
 「この科目体系で部門ごとに前年同月対比、月次推移を見せて！」

経営者

経理担当者のこのようお声が期待できます！

「会議に分析資料の提出を間に合わせるどころか、その場で経営者の指示を反映できるので安心！」
 「Excelのように各ファイル・シート毎に加工しなくて良いので時間に余裕ができて、他業務もこなせるようになった！」
 「Excelだと引継ぎも大変だけど、パッケージだと安心！」

経理担当者

<経営意思決定に役立つその他の分析帳票>
 ◆ 損益分岐点分析:3タイプ(①損益分岐点を求める ②目標売上高を求める ③目標固定費を求める)のシミュレーションも行えます！
 ◆ 経営分析:3つの視点(①収益性 ②安全性 ③生産性)から経営指標の取得が行えます！

細分化した仕訳を素早く作成 分析を見据えた会計データを簡単に作成しませんか？

実現 勘定奉行iの部門実績配賦なら「正確な部門別採算の把握」につながる
細分化した会計データを簡単に作成することができます！

Excelで部門配賦を行っているお客様必見！

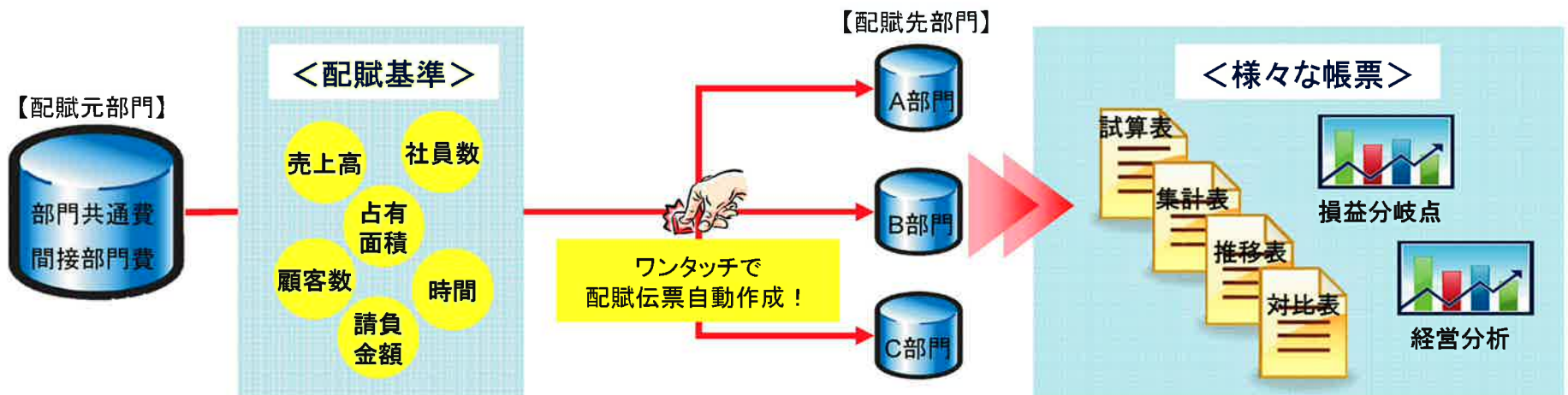
！ このようなお悩みございませんか？

- 1 一律の基準で配賦を行っており厳密な配賦が行えていない。
- 2 配賦を行う度にExcelに計算式を設定するのは面倒。
- 3 配賦結果を事前に確認して安心して配賦処理を行いたい。
- 4 配賦結果をExcelシート毎に反映させる作業に時間が掛かる。
- 5 配賦後に配賦前の部門別損益の把握ができなくなる。

！ 勘定奉行iによる解決策

- 1 「配賦基準」が自由設定の為、適正な配賦を実現できる。
- 2 「配賦パターン」の複数保持により、面倒な操作も一掃できる。
- 3 「配賦結果」を事前確認できるので配賦ミス軽減につながる。
- 4 「配賦結果」を様々な帳票で確認できる。
- 5 「配賦前・後」の部門別損益の把握ができる。

共通費を”最適な配賦基準“で各部門に配賦できます！



<正確な部門別採算の把握を支援する主な帳票>

- ◆「部門別集計表: 部門毎の経費も一覧確認」 ◆「部門別推移表: 部門毎の売上推移も一覧確認」
- ◆「部門別対比表: 営業利益の前年差異を部門一覧確認」 ◆「部門別予算実績対比表: 予算進捗も部門一覧確認」

！ このようなお客様にもおすすめです。

- 仕訳入力時は必要な項目のみカーソルを移動させ伝票入力の時間短縮を図りたい。
- 毎月発生する定型仕訳は事前に登録しておき、呼び出すだけで伝票登録できるようにしたい。
- 伝票No.を部門別に連番するなど柔軟な付番管理を行いたい
- 制度会計上の仕訳と配賦伝票などの管理会計仕訳は区別して管理したい。
- 「部門」だけではなく「取引先」の管理を強化したい。
- 「部門別」だけでなく「社員別」の経費も把握したい。
- 各種帳票で集計期間の「発生金額」だけでなく「残高金額」も同時に出力したい。
- 企業独自の科目で「資金繰り」管理を行いたい。
- 複数の予算で予算実績対比を行いたい。

価格			
◆奉行iシリーズ スタンドアロン			
製品名	Bシステム	Sシステム	SPシステム
勘定奉行i	210,000円(200,000円)	262,500円(250,000円)	346,500円(330,000円)
◆奉行iシリーズ NETWORK Edition (ネットワーク対応)			
製品名	ライセンス数	for SQL	with SQL
勘定奉行i Type NS	3	924,000円(880,000円)	1,092,000円(1,040,000円)
	5	1,134,000円(1,080,000円)	1,344,000円(1,280,000円)
	10	1,449,000円(1,380,000円)	1,764,000円(1,680,000円)
勘定奉行i Type NP	3	1,029,000円(980,000円)	1,197,000円(1,140,000円)
	5	1,239,000円(1,180,000円)	1,449,000円(1,380,000円)
	10	1,554,000円(1,480,000円)	1,869,000円(1,780,000円)

★10ライセンス以上もご利用しております。※for SQL : 別途 Microsoft SQL Server 2005又は2008 (Express Editionは除く)が必要です。
 ※with SQL: Microsoft SQL Server 2008 およびクライアントアクセスライセンス[ランタイム版]がバンドルされています。※Type NS : スタンドアロン Bシステム又はSシステム(人事奉行除く)と同等になります。※上記価格には、プログラムセットアップ料、環境設定料、操作指導料等は含まれておりません。

先駆技術で未来を創る
株式会社 オービックビジネスコンサルタント
 URL <http://www.obc.co.jp>
 〒163-6032
 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー
 TEL.03(3342)1880(代) FAX.03(3342)1880

販売代理店
ステラグループ株式会社

システム開発・導入事例

漁業協同組合様
導入事例

真珠の母貝販売管理システム

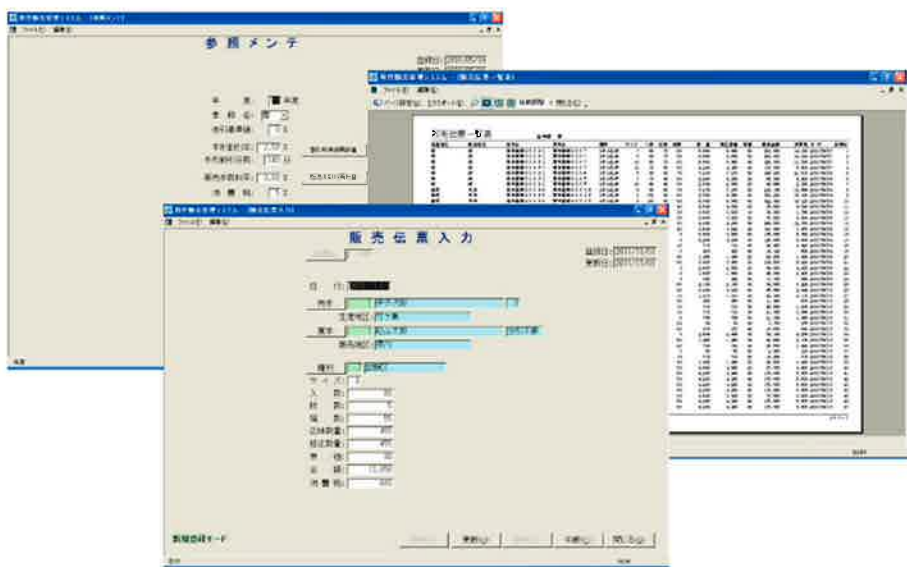
お客様の業務に合わせての機能もカスタマイズで対応。



システムの特徴

1. 売手から買手へ販売する母貝の販売伝票入力
2. 母貝代金清算伝票入力による割引料・販売手数料の自動計算
3. 母貝販売代金の請求・支払関連の帳票をシステム化
4. 売手毎・買手毎の金額等の集計

機能1 販売伝票入力



季節（春・秋・冬）単位で母貝販売伝票入力を行います。

機能2 母貝代金清算伝票



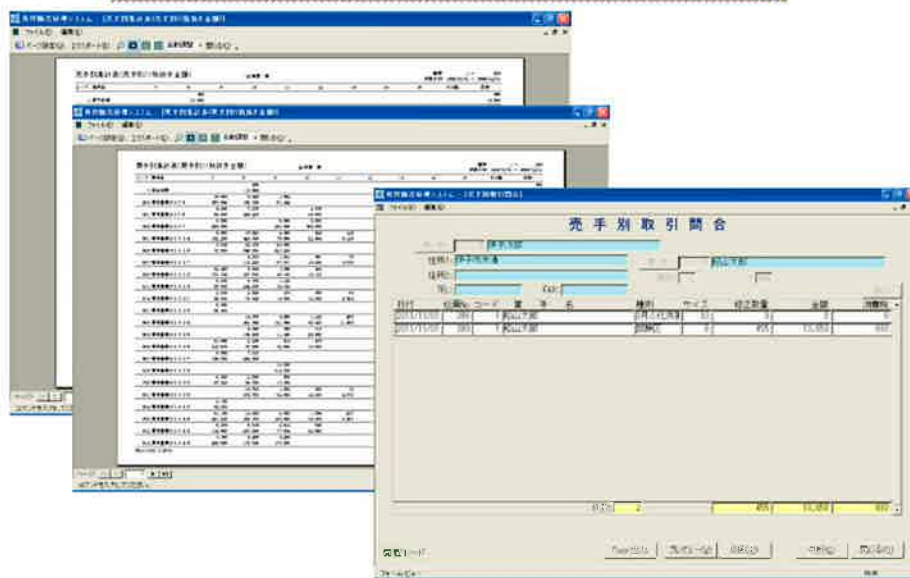
母貝販売伝票登録後、期間内の母貝代金の清算伝票を登録します。母貝代金清算伝票の入力項目の一部は、表示名称・消費税の有無を設定することが可能です。

機能3 請求・支払管理機能



買手に対して母貝代金請求書を発行し、売手に対して母貝代金振込書・元帳等を発行します。

機能4 各種分析帳票



登録されたデータから、売手別・買手別・母貝種別・サイズ別等での集計表の印刷ができます。

カスタマイズ対応可

帳票・データ連携以外でも、機能の追加・変更等、お客様のご要望に応じてカスタマイズにて対応することができます。ご要望、ご質問等は弊社にお問い合わせください。



セキュリティ対策は万全ですか？

社外から悪意的なアクセスがありませんか？

悩み①



悪意のあるアクセスが自社のネットワークに侵入し、大事なデータを盗まれてしまう可能性があるのではないかと、非常に不安。

頻繁に不正なメールが届いていませんか？

悩み②



外部から侵入するスパイウェアや、感染したメールを受信者に届く前に検知し、防御することはできると安心。

社員が業務に不要なWebアクセスをしていませんか？

悩み③



業務に不要なアクセス（アダルト・暴力サイトなど）を制限して、生産性を維持できると、業務の効率があがるんだけど。

解決します



HOME

Security & Communication with Outsourcing Service

・HOMEは社内外の不正なアクセスをブロックします。もちろん、迷惑メールにも対応しております。

送信者	件名
serch	[SPAM]こんにちは。忙しいですか
Latash	[SPAM]VPXL Has Worked For Sexual
Sexual	[SPAM]Blood flow to the per
kayoko	[SPAM]本当に私で良いの??



・・・1週間無料お貸出し！

セキュリティレポートを無償でご提供致します！！

リース会計基準が変わってもまだまだあります

リース取引のメリット

1 一度に多額の資金を必要としません

購入と比べて一度に多額の資金を必要とせず、毎月のリース料だけで設備を使用することができます。

節約した資金は他の事業投資として運用することも可能となります。

技術革新が早い
物件はリース向き！



3 契約のお手続きが簡単です

融資する企業に対して資金額に見合う担保を求め、物件の使用目的を含めて慎重に審査を行う借入と比較して、リース契約の手続きは簡単です。

申込みから契約までスピーディーに行うことができ設備投資のチャンスを逃しません。

担保は原則不要
審査もスピーディーです



2 事務の省力化が図れます

購入した設備は自社の所有資産として帳簿をつけ、減価償却の計算、固定資産税の申告・納付、動産総合保険の手続きなど煩雑な事務管理が必要です。

リースならリース料の支払管理以外の事務管理は全てリース会社がおこないますから、かなりの事務省力化が図れます。

中小企業のリース会計は費用処理が可能です

リース会計の処理について、中小企業は賃貸借処理（費用処理）できるとされています。

費用処理した支払いリース料は、税務上、リース期間定額法による減価償却費とみなされ、申告時の税務調整が必要ありません。

*具体的には税理士などにご相談ください

会計基準改正前と同様の
処理方法です！

*このチラシの「リース」は全て「所有権移転外ファイナンスリース」を指します

期間限定!!エプソンへの買い換えがお得♪

大判プリンター

搬入・引取サービス付き!

エプソン製以外からの
買い換えもOK!

買い換えセットモデルのご提案

A1プラス(24インチ機)以上、B0プラス(44インチ機)以下のインクジェットプリンターの引取と同時に、対象機種をご購入いただける方が対象です。

8 colors 写真/ブルーフ/ポスター

高画質と高生産性で、印刷業務とグラフィックの要求に応える。



PX-H7000
買い換えセットモデル
8色顔料 A1plus
PX-H7000 ¥348,000
時間指定搬入+PX24HNJ
搬入引取サービス ¥50,000
合計標準価格(税別)
¥398,000

搬入・引取
サービス付!!

PX-H7R1
セットモデル
型番
販売価格(税別)
お問い合わせください!



PX-H9000
買い換えセットモデル
8色顔料 B0plus
PX-H9000 ¥598,000
時間指定搬入+PX44HNJ
搬入引取サービス ¥70,000
合計標準価格(税別)
¥668,000

搬入・引取
サービス付!!

PX-H9R1
セットモデル
型番
販売価格(税別)
お問い合わせください!

10 colors ブルーフ/パッケージブルーフ/アート

特色・広色域が求められるブルーフ業務に、高度な色再現力で応える。



PX-H8000
買い換えセットモデル
10色顔料 A1plus
PX-H8000 ¥448,000
時間指定搬入+PX24HNJ
搬入引取サービス ¥50,000
合計標準価格(税別)
¥498,000

搬入・引取
サービス付!!

PX-H8R1
セットモデル
型番
販売価格(税別)
お問い合わせください!



PX-H10000
買い換えセットモデル
10色顔料 B0plus
PX-H10000 ¥698,000
時間指定搬入+PX44HNJ
搬入引取サービス ¥70,000
合計標準価格(税別)
¥768,000

搬入・引取
サービス付!!

PX-H10R1
セットモデル
型番
販売価格(税別)
お問い合わせください!

4 colors ポスター/POP/CAD

店舗で、学校で、オフィスで。より速く、美しく、使いやすく、業務を支援。



PX-F8000
買い換えセットモデル
4色顔料 A1plus
PX-F8000 ¥298,000
時間指定搬入+PX24HNJ
搬入引取サービス ¥50,000
合計標準価格(税別)
¥348,000

搬入・引取
サービス付!!

PX-F8R1
セットモデル
型番
販売価格(税別)
お問い合わせください!



PX-F10000
買い換えセットモデル
4色顔料 B0plus
PX-F10000 ¥598,000
時間指定搬入+PX44HNJ
搬入引取サービス ¥70,000
合計標準価格(税別)
¥668,000

搬入・引取
サービス付!!

PX-F10R1
セットモデル
型番
販売価格(税別)
お問い合わせください!

受付期間(期間限定)

2012年1月~
2012年3月28日(水)まで

納品・引取期間:2012年3月30日(金)まで
(期間中、土、日、祝日、及びエプソン指定休日を除く)

買い換えセットモデル概要

【セットモデル対象】

A1プラス(24インチ機)以上、B0プラス(44インチ機)以下のインクジェットプリンターの引取と同時にセットモデル対象機種をご購入いただける方。

【お申し込み方法】

専用申込書にてお申し込みください。

【引取について】

時間指定搬入作業と同時に、現在ご使用中の機種を引取処分させていただきます。

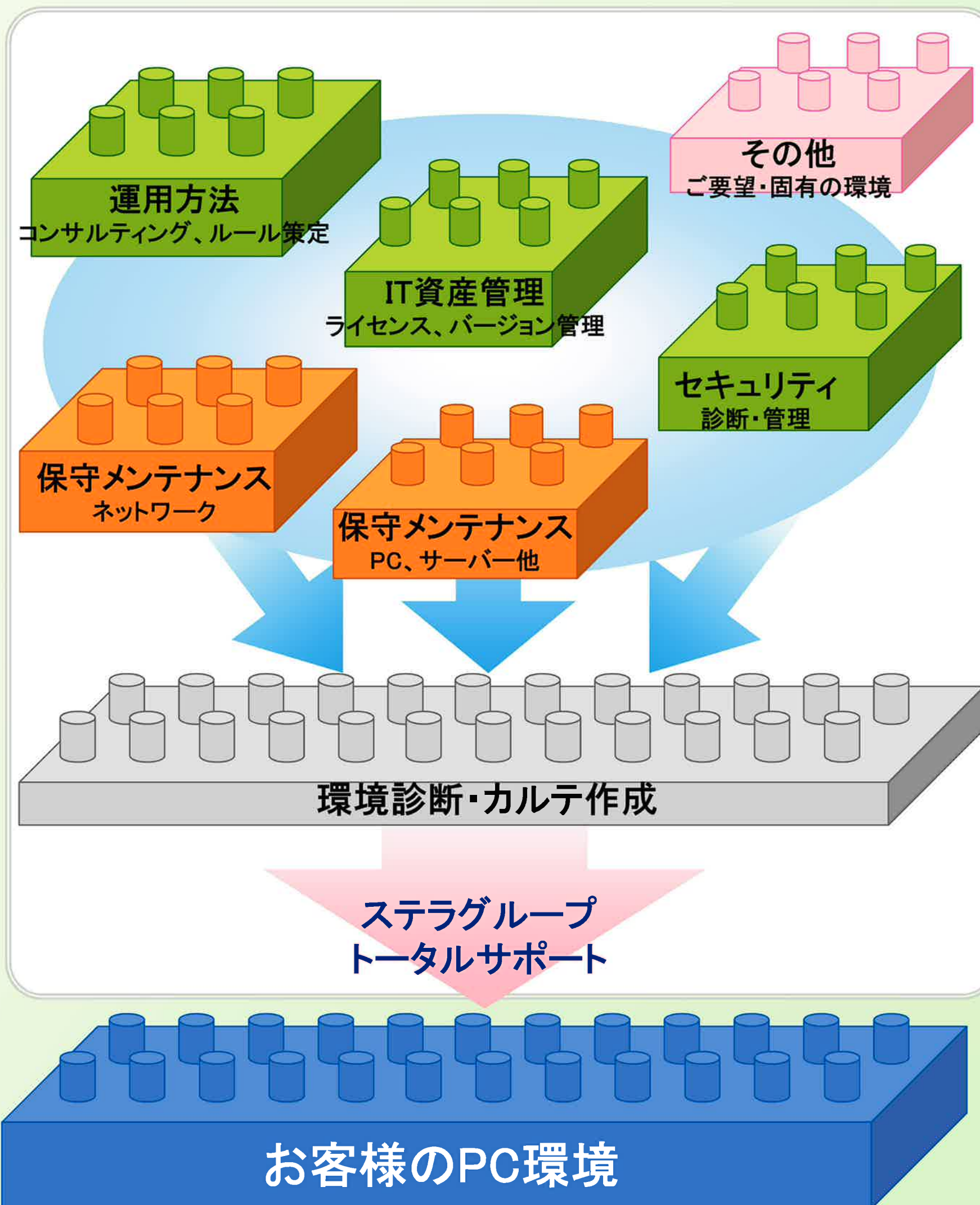
●引取対象機種 : A1プラス(24インチ機)以上、B0プラス(44インチ機)以下のインクジェットプリンター(メーカー問わず)
※購入機種と同サイズ以下の製品が対象となります。

●引取日時 : 搬入作業と同日、同時時間帯での引取

●引取場所 : 搬入した納品場所



お客様のIT資産の運用管理を代行いたします！
お客様の環境に合った『情シスくん』をつくきましょう！
他のブロックも取り揃えておりますので、ご相談ください！！



『情シスくん』

-PC保守からインフラ診断など、お客様のオフィス環境を最適化-

ADOBE CREATIVE SUITE ライセンス版

バージョンUP!

期間限定割引キャンペーン

3月16日(金)まで

アドビ
ライセンスストアの
通常価格より

最大 **20%**
OFF!!



弊社主催プライベートフェアのご案内!

「春のステラ多摩フェア in三鷹 -もっとステラを知ってもらおう-」

日時 3/15 11:00~18:00
場所 三鷹産業プラザ701会議室
> <http://www.mitaka.ne.jp/plaza/>

【テーマ】・・・PDA連携ソリューション

最近なにかと話題のiPhoneやiPad・スマートフォンがメーカー各社の機器とどのように連携するかを展示致します。詳細は、担当営業までお問合せ下さい。

先端情報をお持ち帰りいただきます!是非、お越しください。
お待ち申しあげております!

※都心エリア、神奈川エリアにおいても3月~4月上旬にプライベートフェアorセミナーを開催いたします。詳細は改めて担当営業よりご案内もうしあげます。

■ご挨拶■

お客さま 各位

ステラグループ株式会社 代表取締役社長の川井昇でございます。

私どもの仕入先であり、ビジネス・パートナーである
 キヤノンマーケティングジャパンのホームページに、
 CSRナビという特設サイト(<http://cweb.canon.jp/csr-navigation/index.html>)
 が開設されています。

これは、「コンプライアンス」「情報セキュリティ」「環境」について、
 キヤノンMJにおいて実際に行なった取組を紹介しているサイトです。
 具体例から、もしくはチェックシートから、アプローチできるようになっており
 まして、非常にわかりやすい作りです。
 お時間がおありのときに、ぜひ、このサイトをご覧ください、キヤノンMJの取組
 を参考にさせていただきますようお願い申し上げます。
 更に具体的な取り組みにご興味をお持ちでしたら、詳しい資料をお届けします。
 また、セミナー・オフィス見学等を企画することも可能ですので、ぜひ弊社担当
 者にお申しつけくださいませ。

立春とは名ばかりの寒い毎が続きます。
 例年になく寒さですので、お客さま皆様方におかれましては、
 くれぐれもご自愛専一のほど、衷心より祈念申し上げます。

■会社概要■

会社名:ステラグループ株式会社 <http://www.stargp.jp/>

設立:1973年7月

資本金:9,500万円

代表者:代表取締役社長 川井 昇

営業拠点 本社
 日本橋オフィス
 立川オフィス
 三鷹オフィス
 神奈川オフィス

東京都千代田区神田神保町2丁目4番地 九段富士ビル4階
 東京都中央区日本橋小舟町12番10号 共同ビル堀留1階101号室
 東京都立川市柴崎町2丁目3番6号 第一生命ビル3F
 東京都武蔵野市中町1丁目9番5号 第一中央ビル3F
 神奈川県横浜市中区尾上町6丁目86番1号 関内マークビル2階

■事業内容■

- OA機器およびコンピュータ機器の販売とメンテナンス・保守
- ネットワークを含む社内システムの設計・構築・運用管理
- システム開発
- 什器備品・消耗品・オフィス家具の販売
- デジタルデータ総合出力サービス・クリエイティブワークの企画・制作
- 人材派遣【(般)13-01-1334】・アウトソーシングビジネス



■編集後記■

いつもご愛読いただき誠に有難うございます。

電気料金の値上げが予想される今後において、より一層のコスト
 の削減がテーマになってまいります。
 冒頭に掲載させていただいた新製品は、それを実現するうえで、
 とても導入し易いものに仕上がっております。

是非、ご検討ください。

先日、TVのドキュメンタリ番組を見ておりましたら、北海道のコン
 ビニエンスストアが取り上げられておりました。地域のニーズを拾
 い続け、試行錯誤を重ねた品揃えと、それを生産・配送するた
 めの地域密着型の体制作りには大変な感動を受けました。

地域に根ざした営業活動を目指す私たちの、まさしくお手本と感じ
 た次第です。みなさまに、私たちのことをもっと良く知って頂くため、
 社員一人ひとりがたゆまぬ努力を続けて参ります！

■経営理念■

経営理念

Challenge for Oneself

日々成長へ挑戦する人と組織が

Challenge to Dreams

お客様の夢の実現のために
 クリエイティブな活動へ貢献し

Changes the Business

お客様とビジネスチャンスを創出します